

## Производители ERP объединяются

*В результате в России появятся новые имена*

**Павел Нефедов**

Ведомости

За последние два дня сразу несколько мировых производителей систем управления предприятием (ERP-систем) объявили о слияниях или смене владельцев. Новости заставили аналитиков говорить о новой волне консолидации в секторе программного обеспечения. Для российского рынка это означает появление новых систем, поставщики которых раньше просто не имели местных партнеров.

Ряд компаний, работающих в сфере информационных технологий (ИТ), в последнее время отметили знаки стабилизации ИТ-рынка, переживающего долгий кризис. Во время этого кризиса компании, производящие деловое программное обеспечение, пострадали особенно сильно, ведь корпоративные расходы на ИТ сильно сократились. Однако до сих пор удешевление акций таких компаний не приводило к заметным поглощениям - потенциальных покупателей останавливала неопределенность на рынке. Возможно, сейчас, когда ситуация стала более благоприятной, покупатели готовы пойти на риск, связанный с крупным приобретением. Последние новости коснулись трех компаний, занимающихся производством ERP-систем, - Baan, PeopleSoft и J.D. Edwards.

В понедельник утром корпорация PeopleSoft объявила о намерении приобрести конкурирующую компанию J.D. Edwards за \$1,58 млрд. Сделка поможет PeopleSoft расширить спектр предлагаемых систем и укрепить международный бизнес. "PeopleSoft

продемонстрировала твердое намерение надолго остаться на этом рынке и занять на нем лидирующие позиции", - считает Пол Криши, директор консалтинговой компании Broadview International. После того как было объявлено о решении PeopleSoft, на NASDAQ курс акций этой компании понизился на 8,7%, тогда как акции J.D. Edwards подорожали на 6,6%.

Традиционно PeopleSoft специализировалась на решениях для крупного бизнеса, предназначенных для управления персоналом. Не так давно корпорация начала экспансию на рынок программного обеспечения для автоматизации бухгалтерского учета, продаж и маркетинга. Системы J.D. Edwards имеют схожую функциональность, но ориентированы на малый и средний бизнес.

За последние несколько лет появлялись сообщения о том, что компании начинают переговоры о слиянии. J.D. Edwards к этому подталкивала растущая конкуренция со стороны более крупных игроков рынка - Microsoft, Oracle и SAP. С другой стороны, PeopleSoft необходимо было расширить линейку ее решений для более успешной конкуренции с Oracle и Siebel Systems.

Еще одно заметное событие на рынке ERP-систем произошло вчера. Убыточный бизнес Baan, принадлежащий корпорации Invensys, был продан компаниям General Atlantic Partners и Cerberus Partners. Invensys еще с ноября 2002 г. вела переговоры о сделке, сумма которой оценивается в \$135 млн. В

апреле эта британская промышленная группа объявила о намерении продать ряд активов с целью сократить свои долги, составляющие сейчас порядка 1,6 млрд фунтов стерлингов (\$2,62 млрд). В финансовом году, завершившемся 31 марта, убытки Invensys превысили \$2 млрд, увеличившись за год более чем в полтора раза. Значительная часть этой суммы приходится на добровольные списания, связанные с бизнесом Ваап.

Покупатели, американские частные фонды General Atlantic Partners и Cerberus Partners, уплатят за Ваап \$135 млн наличными. Ожидается, что сделка будет завершена к концу июня. После этого Ваап будет слита с конкурирующей компанией SSA Global Technologies. Нидерландская компания Ваап досталась Invensys в августе 2000 г. по цене 762 млн евро. Сейчас в Invensys считают, что эта цена была существенно завышена.

В декабре прошлого года произошло еще одно слияние на рынке ERP-систем. Компания Frontstep была куплена американской MAPICS. Уже тогда некоторые аналитики заговорили о том, что это событие - очевидное свидетельство консолидации, которая идет на мировом рынке систем управления предприятием. К консолидации эти компании подталкивает ценовой прессинг, который рынок стал ощущать после поглощения корпорацией Microsoft известного датского производителя ERP-систем компании Navision. Поглощение произошло летом прошлого года, и теперь эта компания работает под именем Microsoft Business Solutions.

**Интересно, что в результате консолидации многие компании, ранее никак не представленные в России, сразу получают полноценных местных партнеров. Например, это относится к**

**сделке Frontstep и MAPICS. До последнего времени MAPICS была неизвестна российским заказчикам, а у Frontstep здесь давно имеется офис. "Для российских пользователей это слияние весьма кстати. Frontstep и MAPICS имеют репутацию поставщиков надежных решений для промышленных предприятий, а сегмент автоматизации производственных процессов приобретает в последнее время все большее значение", - комментировал слияние Тимур Фарукшин, аналитик IDC Russia по рынку программного обеспечения.**

Аналогично обстоят дела с PeopleSoft и J.D. Edwards. Первая компания, хотя и была хорошо известна специалистам, никогда не имела ни местных партнеров, ни внедрений в России. С другой стороны, внедрением J.D. Edwards успешно занимаются две российские компании.

"J.D. Edwards не меняет своих планов относительно российского рынка - поддерживать существующих клиентов и предлагать современные решения по обслуживанию новых клиентов, гарантируя высокий уровень качества", - подчеркнул Тигран Атаян, менеджер компании Deloitte & Touche CIS (эта компания занимается предоставлением услуг клиентам J.D. Edwards).

Что касается Ваап, то, несмотря на последние финансовые проблемы, эта система по-прежнему используется для внедрения на крупных российских предприятиях. В России у Ваап есть порядка 10 бизнес-партнеров. Специалисты полагают, что Ваап сохранится в качестве действующего игрока на российском рынке ERP-систем. (Использованы материалы WSJ и DJ.)